

Biotech rouge : décodons le pôle
de compétitivité mondial Alsace
Innovations Thérapeutiques

Mardi 14 mars

Profession: Bio-Entrepreneur 2006

Monsieur Jérôme Gabard

Fonction : Directeur

Société : BioClavis

BioAssociés

www.bio-entrepreneur.net





www.diagopt.com

Dr. Jérôme Gabard
Dr. Lionel Charon, MBA
Richard Cruse, MBA, FCCA

Un outil d'évaluation des plateformes technologiques – Session 2 : A65b

En partenariat
avec

BioValley
ULP Industrie
Région Alsace

BioAssociés

www.bio-entrepreneur.net



PTA ?

PLATEFORME TECHNOLOGIQUE ACADEMIQUE

- Ressources humaines spécialisées avec un savoir-faire, des compétences pointues & spécifiques,
- Matériel de pointe et techniques innovantes,
- Ouverte aux prestations de service / recherche et aux collaborations de recherche, avec le secteur privé.

POURQUOI AUDITER ?

- Pour la compétitivité d'un pôle : Innovations Thérapeutiques.
- Pour valoriser les PTA vers le secteur industriel
 - Les industriels souhaitent une lisibilité sur l'offre et sur la qualité des PTA
- Pour développer l'attractivité et l'offre des PTA.

Quelle est la méthodologie



?



Entretiens ciblés

- Approche ROC
- 2 consultants seniors
- 5 jours par PTA

Compte-rendu



5 familles de paramètres

- Objectifs et subjectifs
- Pondérés



115 critères analysés

Une analyse précise par PTA

Plate-forme	XXX
Leadership	
Rôle	
Objectifs	
Stratégie	
Communication Interne	
Structure de Gouvernance	
Finance et Administration	
Procédés Administratifs	
Finance et Administration	
Process et Outils Techniques	
Matériel & Equipement	
Assurance Qualité	
Rendu Client	
Ressources Humaines	
Gestion Ressources Humaines	
Formation continue	
Implication des employés	
Valorisation & Motivation	
Satisfaction des employés	
Perspectives client	
Acquisition	
Besoins/attentes	
Gestion Relation	
Retention Client	
Satisfaction des clients	
Perspective Interne	47%
Perspective Client	47%

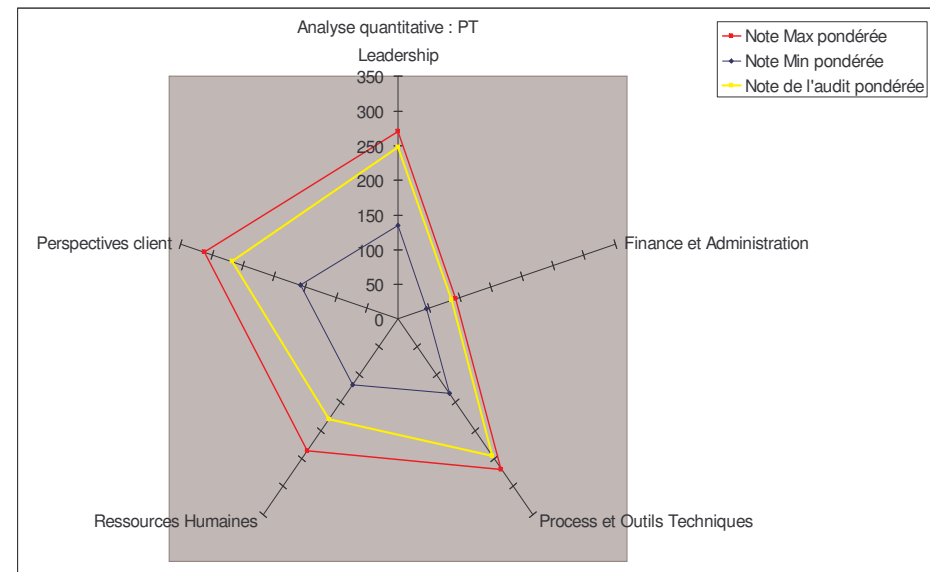
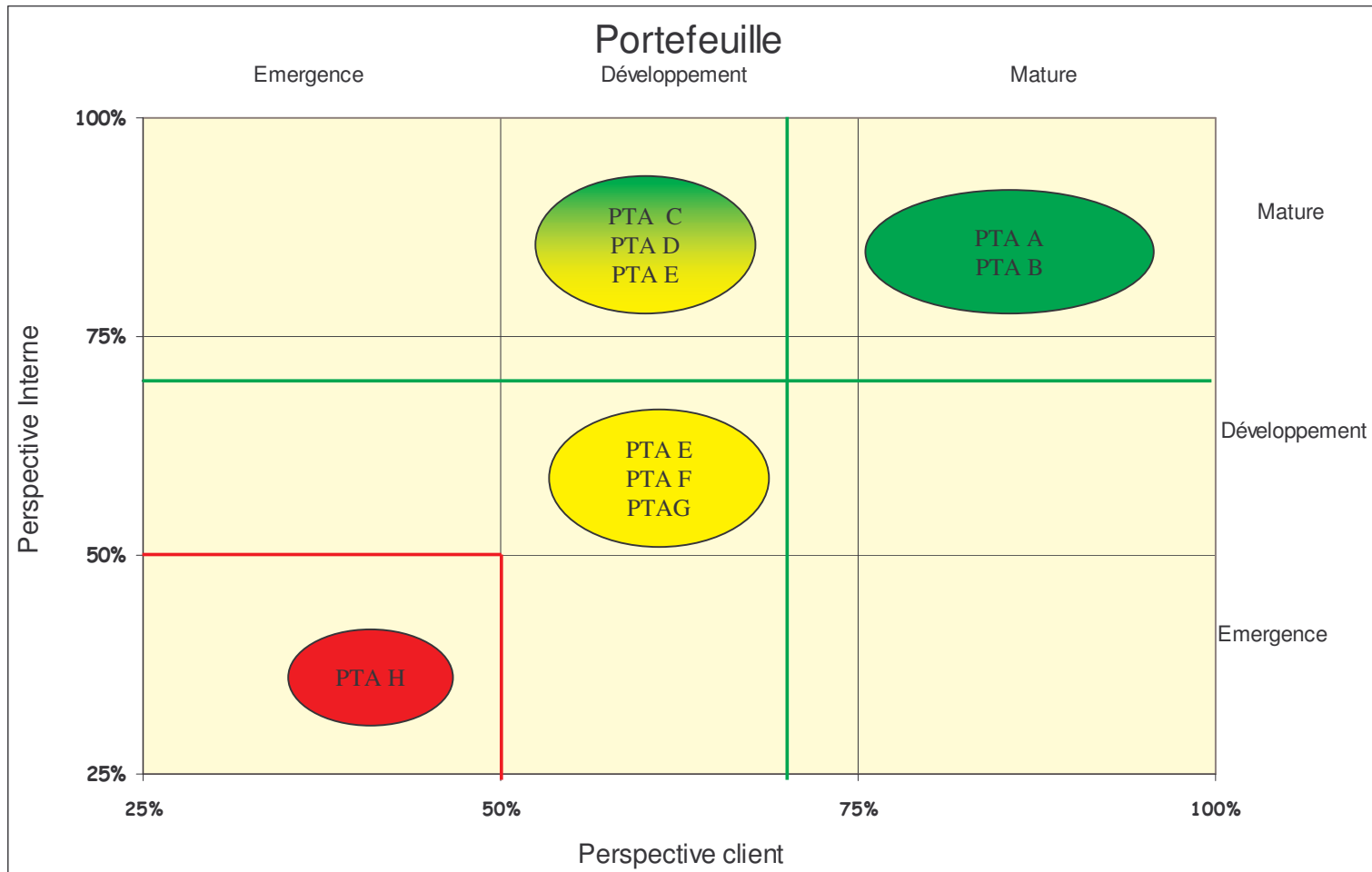
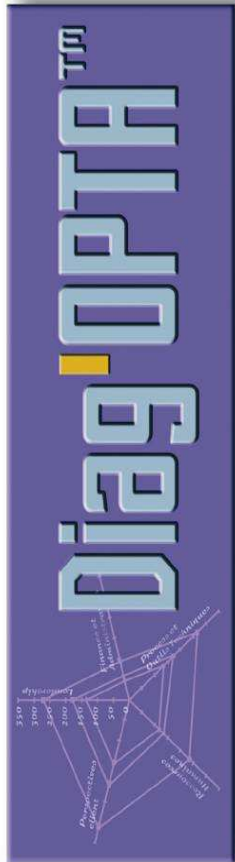


Illustration: un exemple de portefeuille de PTA diversifiées



Valeur ajoutée



Une aide au processus de prise de décision :

- Analyse indépendante
- Base de plan de développement stratégique
 - Identifier et prioriser les objectifs de valorisation
 - Allocation des ressources et des budgets
- Tableau de bord : indicateur de suivi
- Base d'un outil de gestion

Contacts

BioClavis

- Dr. Jérôme Gabard,
jerome.gabard@9online.fr
Tel: + 33 (0)6 07 24 85 19

BioAssociés Sarl

- Dr. Lionel Charon, MBA, Partner
lionel.charon@bioassocies.com
Tel: +33 (0)6 83 96 04 67
- Richard Cruse, MBA, Partner
richard.cruse@bioassocies.com
Tel: +33 (0)6 30 39 55 91