

SESSION 7
FINANCEMENTS : QUELS FINANCEMENTS
POUR QUELLES ETAPES ET QUELS
BUSINESS MODELES



Deux abonnés absents ?

Le financement de la preuve de concept et l'amorçage

Profession: Bio-Entrepreneur 2005

Lionel SEGARD

Directeur Général

Inserm Transfert SA



Fonds Maturation

- Annoncé au CEB 2004 par François D'Aubert
- Doté de 5 M€ en 2005, 10 M€ en 2006
- Financement de preuves de concept afin de favoriser le partenariat public privé ou la création de JEI



Fonds Maturation à l'INSERM

- Base de donnée établie en 2004 :
 - 75 projets précliniques
 - 55 cliniques et épidémiologiques
- Mise à jour déc/jan 2005 avec l'orientation preuve de concept
 - 82 projets reçus
- Sélection/Présentation au Comité de Pilotage
 - 25 projets précliniques
- Financement obtenu/Résultats ?
 - Rdv l'an prochain



Amorçage... des initiatives nouvelles ?

- Année 2004 a été une année –
- Année 2005 ?
 - Lancement des nouveaux fonds des VCs traditionnels (pe sofinnova)
 - Augmentation de la prise de conscience politique (rapport Le Déaut, pôles de compétitivité) => Lancement de nouveaux fonds régionaux
 - Augmentation des capacités d'investissements d'Inserm Transfert



Création de JEI / Amorçage : le rôle d'Inserm Transfert SA

- Collaboration avec les incubateurs
- Inserm-Transfert a engagé **585 kEuros** dans **10 entreprises**
- Celles-ci ont levé **85 MEuros** auprès d'investisseurs du capital risque ou auprès d'industriels et ont un portefeuille pré-clinique et clinique significatif
- Elles interviennent dans les domaines thérapeutique, préventif, diagnostic ou développent des activités de services appuyées sur des technologies innovantes
- 2 entreprises en cours de finalisation

Le portefeuille :

BIO DELIVERY SYSTEMS SA

Traitement du lupus



Génomique fonctionnelle
et pharmacogénétique



Maladies métaboliques



innate pharma

Immunothérapie
des cancers



Immunomonitoring des essais
Cliniques & diagnostic précoce
d'infections virales

MUTABILIS

Infections nosocomiales



Maladies cardiovasculaires



Thérapie cellulaire
des maladies auto-immunes

Metagenex

Tests de survenue d'événements rares

Vaxon

Vaccination anti-cancer



Les cinq enseignements clés

- Le financement de la preuve de concept existe !
- L'amorçage doit redémarrer
- L'amorçage ne peut être totalement séparé de la chaîne du financement
- Attention le processus ne peut pas être extensif => SELECTIONS / JALONS
- PROJET / EQUIPE / MARCHE = Facteurs clés de succès



Pour en savoir plus

- INSERM TRANSFERT SA – 101 Rue de Tolbiac
75 013 PARIS
- www.inserm-transfert.fr

- **INSERM TRANSFERT**

Direction générale

M. Lionel SEGARD

segard@tolbiac.inserm.fr

- **INSERM TRANSFERT**

Valorisation industrielle / Preuve de concept

Joël CROUZET

crouzet@tolbiac.inserm.fr

- **INSERM TRANSFERT**

Management de projets internationaux

Jonathan DANDO

dando@tolbiac.inserm.fr

- **INSERM TRANSFERT**

Jeunes entreprises innovantes

Jean-Pierre LOZA

loza@tolbiac.inserm.fr